

## LA FORMATION



Discipline(s)	1 <sup>ère</sup> et 2 <sup>nd</sup> e année
Culture Générale et expression	2 h
Langue vivante étrangère Anglais ou Espagnol	2h
Economie générale, droit et management des entreprises	6 h
Gestion de clientèles	2 h
Management de l'équipe commerciale	2 h
Relation Client	3 h
Gestion de projet	3 h

## M'inscrire



Je prends contact avec le **GRETA Grand**

**Littoral** ou le lycée **Mariette**

- Je recherche une entreprise.
- Je signe un contrat de professionnalisation avec l'entreprise
- L'entreprise prend contact avec le **GRETA** pour les démarches administratives



### Nous contacter :

#### Bureau Greta

☎ 03.62.63.70.00

Email : [greta.mariette@laposte.net](mailto:greta.mariette@laposte.net)

1 Allée Flaubert-BP 725  
62200 Boulogne sur Mer

Lycée Mariette  
69 rue Beaurepaire  
CS 80759

62321 BOULOGNE-SUR-MER

☎ 03.21.10.66.66

#### Chef de travaux

☎ 03.21.10.66.89

Flashez-moi



[www.lyceemariette.fr](http://www.lyceemariette.fr)



**Vous hésitez entre étude et travail ?  
Ne choisissez pas ! Faites les deux.**



## LE BTS NRC

**Vous cherchez une formation qui soit à la fois rémunérée et diplômante ?**

**Vous aimez le relationnel, le commerce, l'action sur le terrain ?**

### Une formation pour quels métiers ?

- **Attaché commercial** qui prospecte les clients professionnels ou particuliers, négocie et assure la gestion de son portefeuille ou de son secteur.
- **Conseiller clientèle** en Banque, Assurance, Concession Automobile qui conseille, gère et fidélise un portefeuille de clients.
- **Chef de secteur** qui gère une clientèle de Grandes et Moyennes Surfaces sur un secteur géographique donné.
- **Superviseur** de télévendeurs qui forme et manage une équipe.
- **Animateur des ventes** qui participe à l'élaboration du plan d'action commerciale, manage une équipe de vente et met en œuvre le plan d'action commerciale.



## L'ALTERNANCE

La formation se déroule sur 2 années à raison de 1100 heures de formation en centre répartie sur une organisation hebdomadaire. Les titulaires d'un contrat de professionnalisation sont des salariés à part entière et bénéficient à ce titre des mêmes droits que les autres salariés (protection sociale, congés payés ...) Le salaire est déterminé en fonction de votre âge et de votre niveau d'étude. L'alternance vous offre une immersion en entreprise apportant une première expérience du métier de commercial reconnu par les employeurs.

## LES POURSUITES D'ETUDES

En licences professionnelles (banque, assurance...) réalisables en alternance ou non.

En licences générales (économie-gestion, droit...).

En écoles de commerce avec un concours passerelle.

En écoles de vente spécialisées.

## AI-JE LE PROFIL NRC EN ALTERNANCE ?

### Le profil :

- Ouvert aux autres, avoir le sens du contact
- Goût du challenge
- Aptitudes à la communication et à la gestion
- Autonome et organisé
- Bonne culture générale

### Les conditions:

- Jeunes âgés de 16 à 25 ans
- Demandeurs d'emploi âgés de 26 ans et plus Bénéficiaires du revenu de solidarité active (RSA), de l'allocation de solidarité spécifique (ASS).
- Avec pour niveau :  
Un bac général, technique ou professionnel